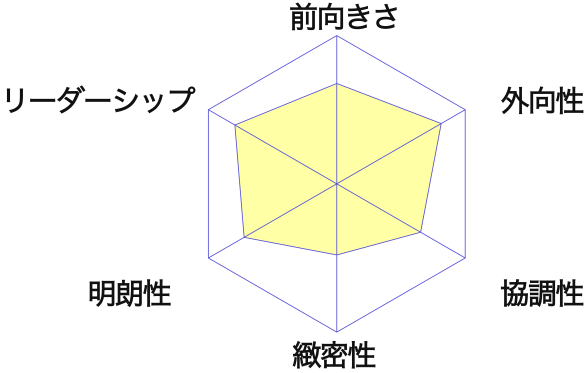
就職力バランス診断

Ｎｏ	00034277
名前	おかやま　ぐらし
受検日	2021年08月27日

A.あなたの基本特性

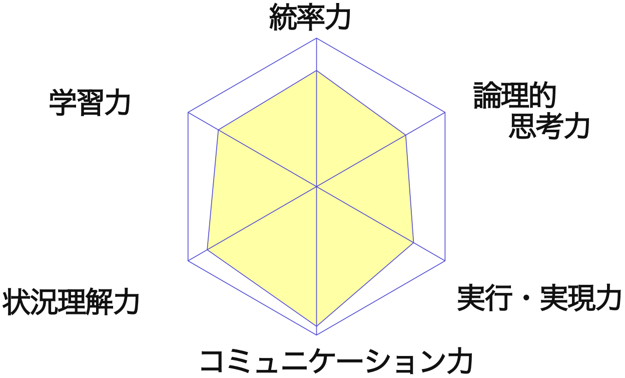
1）パーソナリティ



いろんなことに興味を持つことができる“外向性”が強み!!

あなたは外向性に大変優れており、自分の気持ち、意識を積極的に表現していこうとする姿勢が強くみられます。たくさんの人に接する仕事に向いているでしょう。

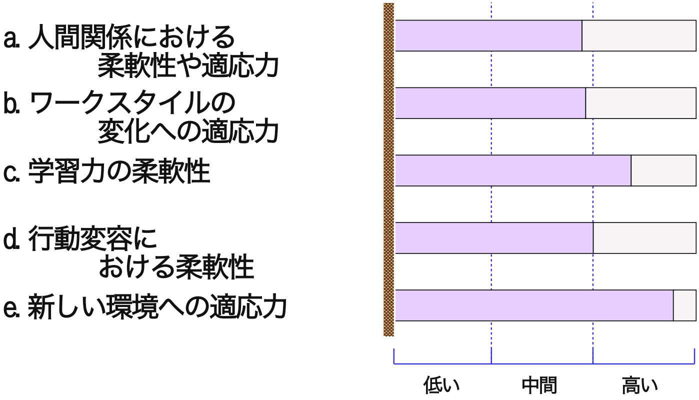
2）能力傾向



相手に合わせ、理解し表現できる“コミュニケーション力”が強み!!

あなたは自分の考えを的確に伝えたり、相手の意図も正確に理解できるコミュニケーション力が大変優れています。その力を活かせば、周囲と良い関係を築くことができるでしょう。

B.あなたのビジネス適応力

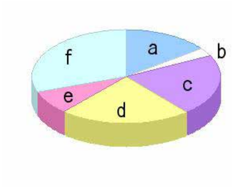


“新しい環境への適応力”が高い結果に!!

あなたは新しい環境への適応力が大変高く、新しい仕事や職場など、直面する状況や相手の変化にも、自分からあわせ対応していける高い資質を備えています。

C.就職・仕事への意識

1）就職・仕事への動機

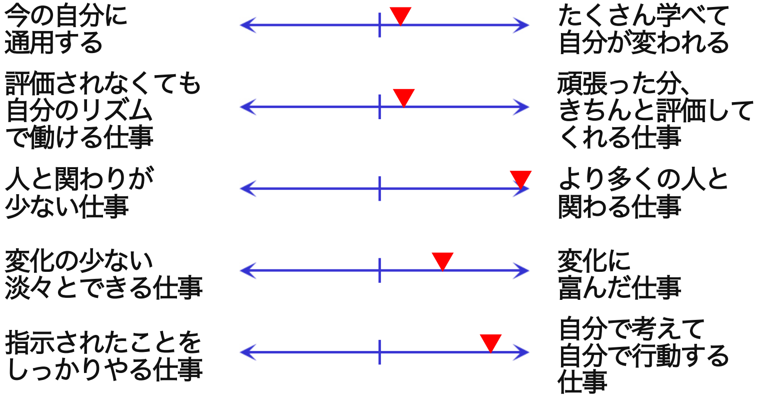


a. 能力を発揮する	15%
b. 生活のため収入を得る	3%
c. 社内外で認められ役立つ	21%
d. やりがい・スリルを感じる	22%
e. 自分らしく生きる	8%
f. お客様から評価を得る	31%

“お客様から評価を得る”ことが仕事へのモチベーションに!!

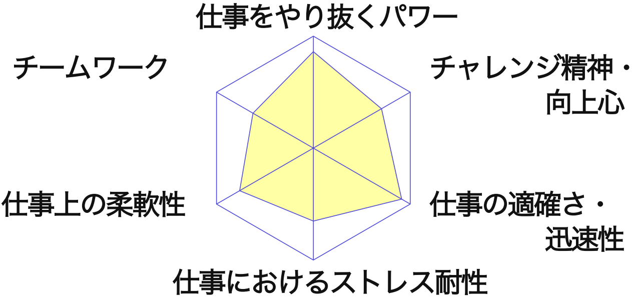
特にあなたは、自分の言動を通してお客様に満足を与えていることが実感できることで、仕事への意欲を高めるタイプのようです。

2）あなたの仕事選びの基準



D.仕事におけるあなたの特性

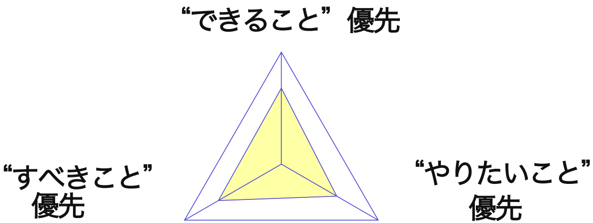
1）仕事における強み



“仕事の適確さ・迅速性”に強みが!!

やるべき仕事に対して、速やかに手際よく取り組める力にとても優れています。相手の要求を的確にとらえ、スピーディーに対応することは、より価値の高い成果を生み出す力となります。

2）仕事へのとり組み方



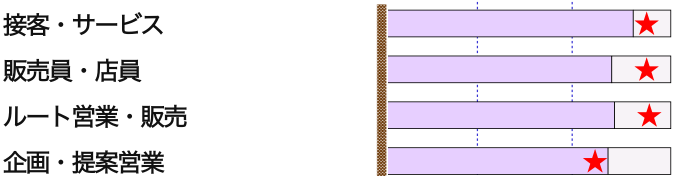
〜”できること”を優先する傾向〜

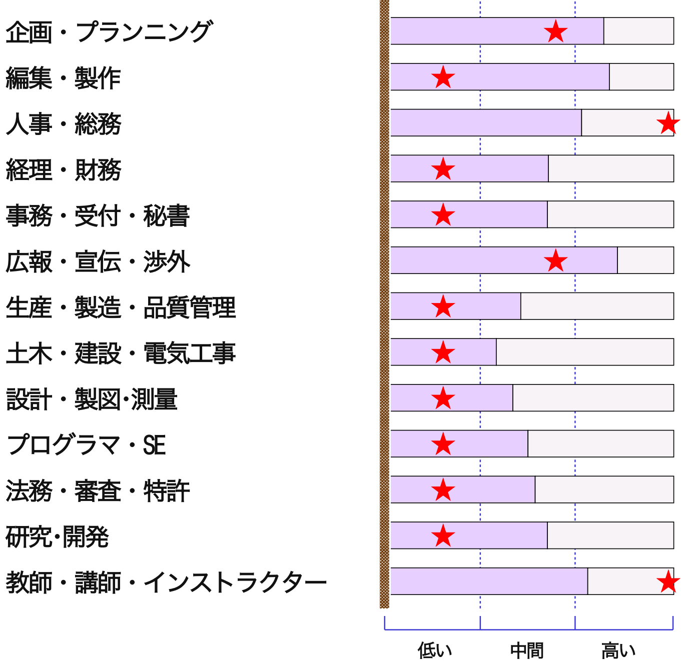
あなたは自分のできることを優先して仕事にとり組む姿勢を備えています。無理をして失敗するよりも、今の自分にできることを優先して確実にやり遂げるタイプです。

E.仕事とあなたの適性

凡例 🟪 適性 ★ 志向性

1）仕事の種類とあなたの適性





接客・サービス :対人接触し、有形無形の様々な商品やサービスを販売していく職種。

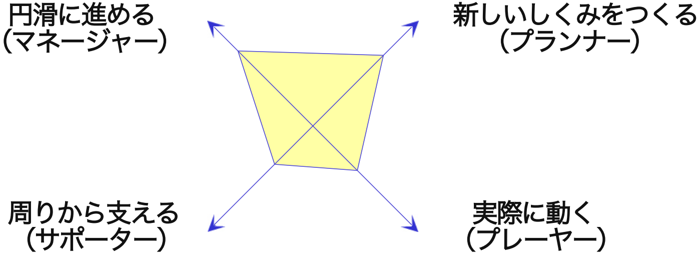
ルート営業・販売 :すでに獲得した顧客の保持、継続、追加発注を促す職種。

販売員・店員 :実際に店頭に出て、不特定多数の顧客に商品を販売していく職種。

～接客・サービスの仕事に向いているようです～

現在のあなたに最も適している職種として接客・サービスの仕事があります。対人接触し、有形無形の様々な商品やサービスを販売していくこの職種には、外向性の他にも高いコミュニケーション力が求められます。

2）仕事の役割とあなたの適性



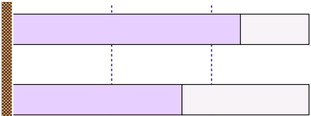
〜仕事の全体を把握し、円滑に進める役割に向いているようです〜

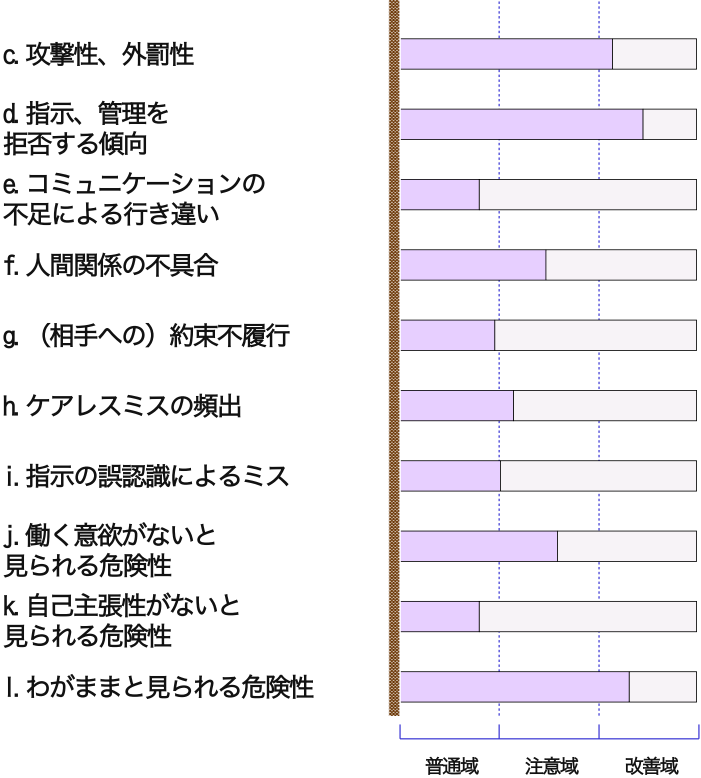
あなたは、仕事の全体を把握し、円滑に進める役割に向いているようです。事業を推進するために、行動プランを立てたり、責任と意思を持って人を率いていこうとする姿勢が見られます。事業運営やマネジメントに必要な資質を備えているといえます。

F.就職活動や仕事における注意事項

a. 衝動性
（気分や情緒の不安定さ）

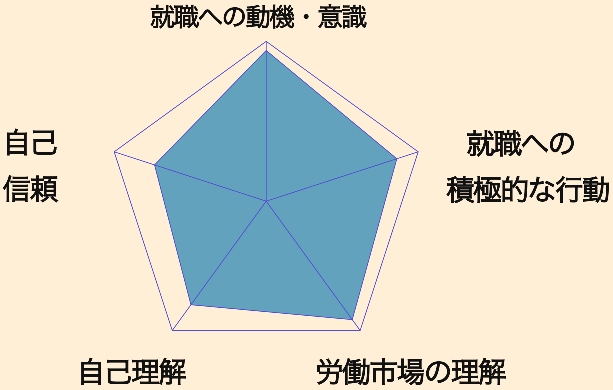
b. 思い込みの強さ、頑固さ





あなたは指示、管理を拒否する傾向が強く、就職活動や仕事において特に注意が必要と思われます。自分の考えにこだわりすぎたり感情に流されることなく、上長や周囲からの意見やアドバイスをよく聞き、冷静に対応する姿勢を持つことが大切です。

G.あなたの就職力バランス



“就職への動機・意識”が高い結果に!!

あなたは就職への動機・意識が非常に高く、就職する意味や理由の整理がきちんとできているようです。その高い就職への動機・意識は、より積極的な行動を喚起する大切な原動力です。その意識が低下しないよう、心がけていきましょう。

ただ、自己信頼はやや低く、自分の可能性を信じ、自らの思いや考えを貫こうとする姿勢が見られません。自分を信じて就職活動に取り組むことが大切です。